

6 PASSOS PARA MONTAR SUA DISTRIBUIDORA DE ÁGUA MINERAL

E-BOOK



SerraGrande
ÁGUA MINERAL NATURAL

Índice

Introdução	_____	3
Passo 1 - Público Alvo	_____	4
Passo 2 - Localização Ideal	_____	5
Passo 3 - Investimento Inicial	_____	6
Passo 4 - Funcionários e custos	_____	7
Passo 5 - Divulgação	_____	8
Passo 6 - Parceria de sucesso	_____	9

**6 PASSOS PARA MONTAR SUA
DISTRIBUIDORA DE ÁGUA MINERAL**



Introdução

A Água Mineral é um dos produtos mais vendidos hoje em dia no mercado. Mesmo com água encanada na maioria das casas, o produto ainda é extremamente consumido tanto pela baixa qualidade do líquido que chega às torneiras como pela preferência do consumidor. Ele é incluído no orçamento como item básico e por isso, pode ser tratado como um produto do segmento de alimentação e todos os negócios bem elaborados e voltados para o ramo de alimentação são extremamente lucrativos. Este tipo de empreendimento não obedece a modismos, mas tem períodos de alta, que são nas estações mais quentes. Porém, possui como margem de lucro mensal uma constante, uma vez que é considerado básico entre os seus consumidores e figura na lista de compras. Vale informar que há locais que vendem mais que os demais, por isso é importante saber quem é o seu público-alvo. O objetivo da Água Mineral Serra Grande com esse e-book é auxiliá-lo a planejar e por consequência, iniciar seu negócio de distribuição de Água Mineral com informações básicas mas, cruciais no processo de empreender. Acreditamos no resultado do trabalho comprometido e responsável e temos um enorme prazer em ajudar novos parceiros na missão de levar Água Mineral de qualidade às casas brasileiras.

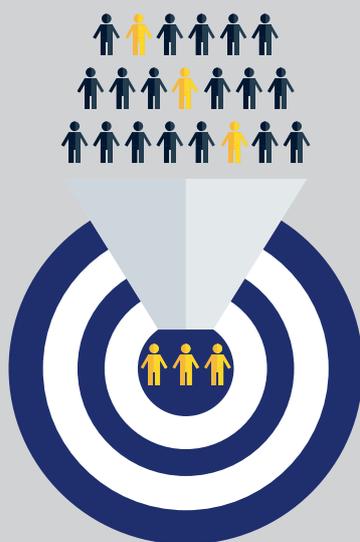


6 PASSOS PARA MONTAR SUA DISTRIBUIDORA DE ÁGUA MINERAL



SerraGrande
ÁGUA MINERAL NATURAL

Passo 1 - Público-Alvo



Apesar de ser um item básico para o funcionamento de toda residência, o leque de atendimento de sua Distribuidora não precise se deter apenas a esse nicho de mercado. É importante pensar em uma clientela mais diversificada e assim ampliar seus negócios. Além de residências, verifique a adjacência à empresas, escritórios, edifícios empresariais, comerciantes, restaurantes, entre outros.

Lembre-se que quanto mais diversificado seu público for, mais amplo seu fornecimento e por consequência, maiores serão suas vendas.

É importante fidelizar sua clientela por isso, pensando em seu público, promova treinamentos periódicos com sua equipe de vendas e entregas. A Água Mineral Serra Grande, oferece gratuitamente treinamento para os funcionários de distribuidoras parceiras, inclusive com certificação. Entre em contato conosco e agende o treinamento da sua equipe. Saiba mais no passo 6.



**6 PASSOS PARA MONTAR SUA
DISTRIBUIDORA DE ÁGUA MINERAL**

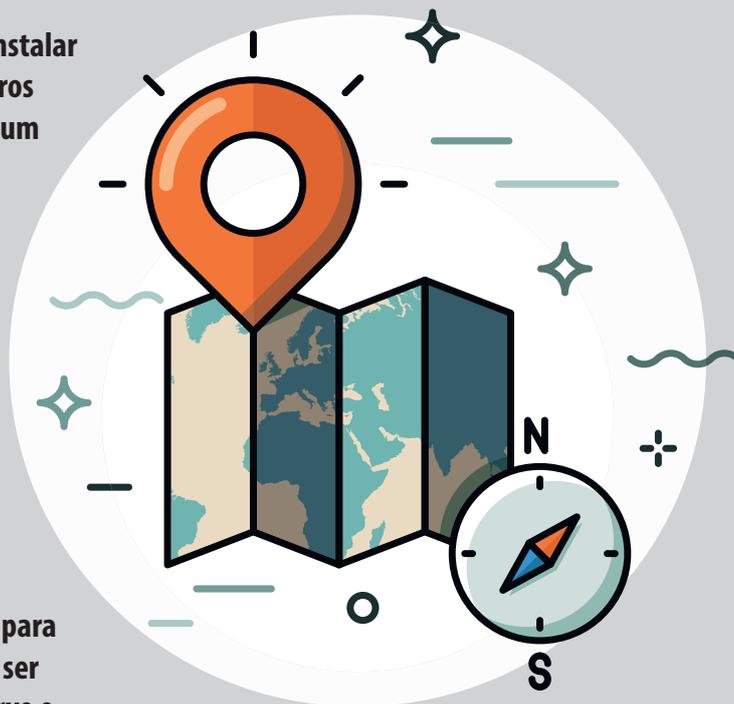

SerraGrande
ÁGUA MINERAL NATURAL

Passo 2 - Localização Ideal

Qualquer local pode ser um bom ponto para instalar sua Distribuidora de Água Mineral. Tanto bairros residenciais como comerciais podem oferecer um bom fluxo de vendas para um negócio deste ramo, desde que possua uma boa cartela de clientes, o que acontecerá gradativamente.

Sugerimos que analise possíveis compradores e a concorrência antes de optar por alugar ou comprar um ponto. O espaço precisa levar em consideração apenas o porte de seu depósito de galões. Lembre-se também do acesso ao transporte para entrega e possíveis compradores com carros. Certifique-se que a loja possua pontos para estacionamento próximo ou ruas que possam ser usadas para tal. Em bairros residenciais, observe o ambiente e a localização mais central possível afim de proporcionar um serviço rápido aos seus clientes.

A concorrência é um fator que deve ser considerado antes da escolha da sua loja. Seus concorrentes são: Supermercados, Padarias, Postos de gasolina e outras distribuidoras de Água Mineral. Tome cuidado com a concorrência, principalmente em bairros residenciais, pois a venda é baseada em confiança e seus concorrentes já podem ter conquistado esse lugar, entretanto, lembre-se: Bons preços e serviço de excelência superam qualquer concorrência.



**6 PASSOS PARA MONTAR SUA
DISTRIBUIDORA DE ÁGUA MINERAL**


SerraGrande
ÁGUA MINERAL NATURAL

Passo 3 - Investimento Inicial

O valor a ser investido inicialmente varia conforme o porte da Distribuidora. Se sua ideia for de uma empresa com mais de mil galões de água, podemos classificá-la de grande porte e seu investimento inicial pode passar dos R\$ 10 mil. Para Distribuidoras de bairro, não é preciso gastar mais de R\$ 5 mil com garrafões, água, funcionários para entrega e aluguel do espaço. Neste valor está incluído ainda o item publicidade, que é um dos pontos mais importantes e que jamais deve ser esquecido em um novo empreendimento.

Nós da Água Mineral Serra Grande oferecemos suporte publicitário e artes para sua distribuidora, veja mais no Passos 5 e 6.



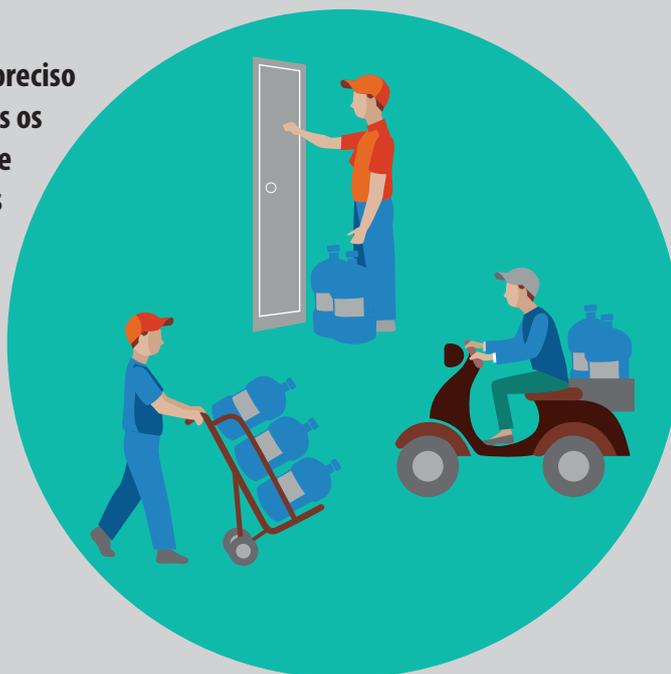
**6 PASSOS PARA MONTAR SUA
DISTRIBUIDORA DE ÁGUA MINERAL**


SerraGrande
ÁGUA MINERAL NATURAL

Passo 4 - Funcionários e Gasto Mensal

Grande parte dos funcionários de uma Distribuidora de Água Mineral estará envolvido com a prestação de serviços, ou seja, entrega do produto. É preciso apenas um funcionário interno voltado para o administrativo, que terá como responsabilidade receber os pedidos e encaminhar. É fato que distribuidoras vendem pouco no estabelecimento e muito mais com serviço de entrega. Sugerimos uma média de dois entregadores por turno, pois o trabalho é braçal e exige bastante do funcionário. Na soma, seriam quatro funcionários para entrega e um administrativo, trabalho que pode ser feito pelo próprio dono.

Para uma Distribuidora de grande porte, é preciso ter o dobro de funcionários para cobrir todos os turnos. Os demais gastos são com água, luz e telefone que é importantíssimo para que os clientes possam fazer os pedidos. Se for optar por um empreendimento de grande porte, não se esqueça de solicitar o serviço de cartão de crédito, que exige uma taxa mensal para receber o dinheiro.



**6 PASSOS PARA MONTAR SUA
DISTRIBUIDORA DE ÁGUA MINERAL**


SerraGrande
ÁGUA MINERAL NATURAL

Passo 5 - Divulgação

O segredo para angariar clientes neste setor de negócio é, sem sombra de dúvidas, a divulgação. A estrutura não exige muito de investimento inicial então, é possível reservar uma verba não gasta para investir em publicidade. O ideal é ter um ambiente organizado e sistematizado para entrega dos produtos, caso contrário a divulgação terá efeito contrário e será lembrada como uma Distribuidora ruim de serviço. É preciso, sobretudo, organização para poder fazer a publicidade valer a pena.



A Água Mineral Serra Grande dá suporte a seus parceiros distribuidores na área publicitária, além de promover campanhas institucionais, divulgando a marca Serra Grande. Realizamos também campanhas pontuais divulgando seu negócio nas regiões que serão atendidas por você. Nosso objetivo é auxiliar sua empresa a ampliar sua rede de negócios, divulgando seus serviços e promovendo sua Distribuidora.

**6 PASSOS PARA MONTAR SUA
DISTRIBUIDORA DE ÁGUA MINERAL**



SerraGrande
ÁGUA MINERAL NATURAL

Passo 6 – Parceria de sucesso

A Água Mineral Serra Grande oferece a seus parceiros distribuidores suporte em treinamento e publicidade, além de incentivos e premiação para metas de vendas alcançadas nos produtos Serra Grande.

Caso você deseje ser um parceiro Serra Grande, entre em contato conosco que marcaremos uma visita afim de explanarmos nossa política de parceria, vantagens e suporte que só uma Distribuidora de Água Mineral parceira da Serra Grande poderá usufruir.

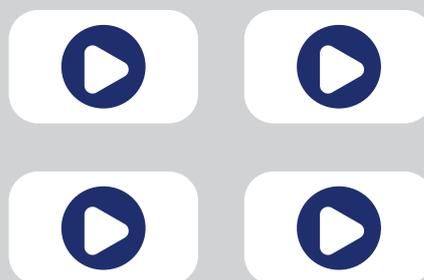
Treinamento – Oferecemos a equipe da SUA Distribuidora, um pacote de treinamentos gratuitos com certificação, cujo o objetivo é capacitar sua equipe interna e de entregas, afim de melhorar o atendimento e consequentemente, crescer seus números.

Publicidade – Desenvolvemos material publicitário para uso de sua distribuidora além de campanhas para divulgação do seu telefone de entrega em bairros atendidos por sua empresa.

Incentivos e Premiação – Possuímos uma série de incentivos e prêmios para Distribuidoras que atinjam nossas metas de venda, desde descontos e facilidades nos pagamentos, até prêmios e viagens.



Veja algumas parcerias de sucesso:



6 PASSOS PARA MONTAR SUA DISTRIBUIDORA DE ÁGUA MINERAL


SerraGrande
ÁGUA MINERAL NATURAL